



HONORAIRES ADAPTÉS À LA PME

Étant donné la nature particulière de chaque dossier, nous pourrions, dès notre rencontre initiale (à titre gratuit), vous informer clairement de notre tarification.

FAISONS CONNAISSANCE

N'hésitez pas à nous contacter pour discuter de vos projets d'affaires, en toute confidentialité.

POUR NOUS JOINDRE:

Riocap Groupe Conseil Inc.
 1 Place Ville Marie, bureau 2001
 Montréal, (Québec)
 Canada, H3B 2C4
 Tel : (514) 940-6478
 Fax : (514) 940-6479
 Courriel : info@riocap.ca
 Site : www.riocap.ca



AU SERVICE DE LA PME

POUR MIEUX RÉUSSIR VOTRE
 TRANSACTION, CONTACTEZ LES
 CONSEILLERS-EXPERTS
 DE L'ÉQUIPE RIOCAP

RIOCAP GROUPE CONSEIL INC.
 CABINET CONSEIL
 EN FUSION & ACQUISITION,
 FINANCEMENT & RELÈVE





PROFIL

Riocap intervient auprès de sociétés, d'actionnaires et d'entrepreneurs qui envisagent une transaction de vente, de fusion, d'acquisition, de financement ou la mise en place d'un plan de relèvement. À titre d'intermédiaires nous desservons la plupart des secteurs d'activités.

Nous réalisons aussi des mandats avec la participation d'acquéreurs, de vendeurs et d'investisseurs du Canada, des États-Unis et de l'Europe.

Nos spécialistes travaillent de concert avec vos professionnels (avocats, comptables, et autres) et respectent les relations professionnelles déjà existantes.

SERVICES

VENTE D'ENTREPRISE

Les étapes du processus peuvent, entre autres, inclure :

- L'analyse financière et opérationnelle
- Les stratégies de valorisation de l'entreprise
- La rédaction d'un memorandum professionnel pour fin de vente
- L'identification et la sollicitation initiale discrète auprès d'acquéreurs potentiels
- La validation des capacités financières des acheteurs potentiels
- L'assistance à la négociation et l'accompagnement jusqu'à la clôture de la transaction

ACHAT D'ENTREPRISE

Les étapes du processus peuvent, entre autres, inclure :

- La planification stratégique justifiant l'acquisition
- L'identification de cibles potentielles répondant aux critères de l'acheteur
- La négociation préliminaire des paramètres de bases d'une éventuelle transaction
- L'assistance dans la recherche du financement requis pour conclure l'acquisition

FINANCEMENT CORPORATIF

Grâce à notre expérience et aux relations privilégiées que nous entretenons avec les milieux financiers, tant publics que privés, nous pouvons vous conseiller lors de la mise en place de votre financement.

Nos conseillers en financement peuvent intervenir dans le cadre de vos divers projets, qu'il s'agisse de :

- Fusion ou acquisition d'entreprise
- Rachat d'actionnaire
- Restructuration du bilan
- Relèvement
- Fonds de roulement

- Financement de recevables et d'inventaires
- Croissance et expansion
- Commercialisation
- Acquisition d'équipement

Notre démarche générale dans le cadre d'un mandat de financement inclut :

- L'analyse des besoins de l'entreprise (Diagnostic financier)
- La révision du plan d'affaires et des prévisions financières
- L'élaboration de la stratégie de financement
- La préparation des demandes de financement auprès des institutions ciblées
- La recherche de financement et l'assistance à la négociation
- L'accompagnement jusqu'à la clôture de la transaction

AUTRES SERVICES :

- Évaluation professionnelle de la juste valeur de l'entreprise
- Diagnostic et stratégie de valorisation
- Coordination des spécialistes et intervenants
- Élaboration d'un plan de relèvement
- Revue pré-transactionnelle des indicateurs de performance de l'entreprise